

ŽIVOTOPIS

OSOBNI PODACI

Ime i prezime: **mr. sc. Stjepan Kolednjak, dipl.oec.**
Godina rođenja: 1981.
Bračni status: oženjen; otac četvero djece

OBRAZOVANJE

magistar informacijskih znanosti Poslijediplomski znanstveni studij na Fakultetu organizacije i informatike u Varaždinu; studij *Menadžment poslovnih sustava*, smjer: *Menadžment u malim i srednjim poduzećima*. U srpnju 2011. godine obranio znanstveni magistarski rad i stekao titulu *magistar informacijskih znanosti*. Tema magistarskog rada: ***Utjecaj metode rasporeda troškova po aktivnostima na profitabilnost poslovnih banaka***

diplomirani ekonomist Sveučilište u Zagrebu, Ekonomski fakultet, studij Poslovne ekonomije, smjer: Računovodstvo
Obrana diplomskog rada kod prof. dr. Lajoša Žagera sa ocjenom odličan i stjecanje zvanja *diplomirani ekonomist*. Tema diplomskog rada: ***Primjena vertikalne i horizontalne analize u procesu poslovnog odlučivanja***

ekonomski tehničar Gospodarska škola Varaždin, smjer: *ekonomski tehničar*

STRANI JEZICI

Engleski jezik – aktivno poznavanje u govoru i pismu
Njemački jezik – aktivno poznavanje u govoru i pismu

VJEŠTINE

Napredno korištenje računalnih aplikacija: MS: Word, Excel, Power Point, Outlook; Internet
Razvijene organizacijske i analitičke vještine
Odlične komunikacijske vještine
Razvijene kompetencije: poduzetnost, inovativnost, odlučivanje, razvoj poslovanja i ljudi

RADNO ISKUSTVO

2014 -
Biovitalis d.o.o.

Direktor prodaje
Prokurist

- Definiranje i provođenje strategije nastupa na tržištu
- Otvaranje novih distribucijskih kanala i privlačenje novih kupaca
- Donošenje odluke o plasmanu novih proizvoda i definiranje strategije cijena
- Strateška nabava
- Provođenje ključnih projekata
- Definiranje kadrovske politike
- Razvoj poslovanja

ISKUSTVO U PRIPREMI I PROVOĐENJU EU PROJEKATA: ukupna vrijednost uspješno provedenih projekata u tvrtci BIOVITALIS iznosi više od 7 milijuna kuna.

Davatelj potpore	Opis projekta
Ministarstvo gospodarstva	Ispitivanje učinkovitosti medicinskog proizvoda protiv uši i gnjida. Referentna oznaka projekta: KK.03.2.2.03.0219
Ministarstvo gospodarstva	Povećanje konkurentnosti poduzeća Biovitalis d.o.o. kroz unapređenje web stranice i web trgovine Referentna oznaka projekta: KK.03.2.1.17.0081
Ministarstvo gospodarstva	Rekonstrukcija i dogradnja proizvodno – poslovne zgrade poduzeća Biovitalis d.o.o. s ciljem jačanja konkurentnosti poduzeća na domaćem i stranom tržištu. Oznaka projekta: KK.03.2.1.05.0241.
Ministarstvo poduzetništva i obrta	Mjera A1 Mikro poduzetništvo i obrt Poduzetničkog impulsa za 2014. godinu. Financirana je nabavka opreme, računalnog hardwera i softwera i marketinške aktivnosti.
Ministarstvo poduzetništva i obrta	SMEPASS II za područje Marketing i razvoj proizvoda.
Ministarstvo poduzetništva i obrta	SMEPASS II za područje Osiguranje kvalitete.
Europska banka za obnovu i razvoj	Small Business Support Programme, Women in Business; Savjetodavne usluge. Financiran je tehnološki projekt novog proizvodnog pogona.
Ministarstvo poduzetništva i obrta	MJERA A-A1 MIKRO PODUZETNIŠTVO I OBRT Poduzetničkog. Financirana je nabavka opreme i certificiranje ISO norme
Ministarstvo poduzetništva i obrta	Konkurentnost i inovacije-Projekt "RAZVOJ I PRIMJENA INOVACIJA" - subjekti malog gospodarstva

2008 – 2014

Zagrebačka banka d.d., Maloprodaja, Poslovanje s individualnim klijentima

Direktor upravljanja prodajom i iskustvom klijenata

Direktor obiteljskog i osobnog bankarstva

Direktor obiteljskog bankarstva

- definiranje strategije i plana akcija za implementaciju modela upravljanja portfeljem individualnih klijenata
- izrada plana aktivnosti za upravljanje poslovnim odnosom za godišnje, srednjoročno i dugoročno o razdoblje
- upravljanje ukupnim poslovnim odnosom sa individualnim klijentima temeljem podataka i informacija o ponašanju klijenata
- upravljanje prodajnim kampanjama
- definiranje prodajne strategije i izrada prodajnih uputa za prodajno osoblje
- kontinuirano unapređenje analiza i analitičkog grupiranja baza klijenata na osnovu njihovog ponašanja pri korištenju bankarskih proizvoda i usluga u cilju identificiranja prodajnih šansi i rizika
- provođenje kontinuiranih analiza i segmentacije postojećih i potencijalnih klijenata u cilju maksimiziranja dugoročne profitabilnosti i zadovoljstva klijenata

2006 – 2008

Societe Generale Splitska banka d.d., Sektor poslovanja s pravnim osobama, Regionalni centar Varaždin

Voditelj poslovnog odnosa

- održavanje suradnje sa postojećim klijentima i akvizicija novih klijenata
- izrada strukture financiranja u skladu sa zahtjevom i potrebama klijenata
- poslovanje sa pravnim osobama čiji je ukupan godišnji prihod viši od HRK 10 M
- ispunjavanje postavljenih prodajnih ciljeva

2003 – 2006

Veting voest Alpine d.o.o. Varaždin

Asistent generalnog direktora

- korespondencija sa vlasnikom u Austriji na njemačkom i engleskom jeziku
- priprema materijala na njemačkom jeziku za sjednice Savjetodavnog tijela
- član Savjetodavnog tijela za poduzeće-kćer u Bosni i Hercegovini
- član Projektnog tima zadužen za financijsku kontrolu investicija
- kontakti sa komercijalnim bankama i riznicom u koncernu voest Alpine AG
- financijsko izvještavanje za potrebe Uprave poduzeća, sastavljanje seta internih financijskih izvještaja, te potrebnih izvještaja za odjel kontrolinga u Austriji
- izrada godišnjih i srednjoročnih planova, praćenje izvršenja planova
- interni auditor sustava kvalitete
- certificirani *quality manager* za ISO 9001:2000

2003

Revizorska kuća **Ernst & Young Zagreb**

Asistent

- obavljena obvezna stručna praksa na klijentima Privredna banka Zagreb d.d. i McDonald's
- testiranje dijelova bilance i upoznavanje sa pravilima obavljanja revizije

2002

Ekonomski fakultet u Zagrebu, Katedra za računovodstvo

Demonstrator kod prof. dr. Lajoša Žagera, za predmete: *Računovodstvo, Revizija, Analiza financijskih izvještaja*